**ROUGE** JAUNE **VERT** **BLEU**

Vous regarde droit dans les yeux d’un air de défit

Exprime sentiments personnels (s’il a confiance)

Prend des notes

Respectueux et aimable

Agit et décide avec hésitation

Evite de regarder longtemps dans les yeux

Facile d’accès, aimable, agréable

Peu de tolérance aux autres

Si pas intéressé regard perçant dans le vide

Attention : intérêt et enthousiasme même si pas acheteur

Parle beaucoup avec des exagérations

Oublie l’heure

Saute d’un sujet à l’autre

Regarde avec enthousiasme

Respecte le temps imparti

Apprécie : Organisation, structure et ordre

Demande de la documentation

Optimiste

Se réfère à ses confrères et à leurs idées

N’aime pas les conflits

Réservé mais informel (prénom)

Agit spontanément et prend des décisions avec ses tripes

Dicte les sujets et contrôle l’entretien

Se présente de façon déterminée et dominante mais pas désagréable

Pose beaucoup de questions

Suit attentivement votre présentation

La confiance en soi est d’une importance vitale

Donne une impression sérieuse et réservée : formel

Rythme réservé et prudent

Ne regarde pas dans les yeux s’ il a des problèmes

Veut un résultat rapide et exige du concret

Se montre froid, indépendant, combatif

Contredit et montre peu de respect